

厳しい販売環境の中で…

ネット販売による成功への術を知ろう

今や物を売るにも様々なチャネルを利用することが出来るようになりました。中でもインターネットが普及して以来、急速にインターネット販売が新たなチャネルとして台頭してきました。

しかし、インターネット販売を行ってもアクセスがない、集客できない、売れない、と悩むネットショップオーナーの方も多いところです。何事も、その道に詳しい人に聞けば、あっさりと解決することに、多くの時間や労力をかけることは賢明ではありません。

当セミナーでは、インターネット販売で魅力ある未来を切り開くことを可能にするためにはどうすればよいのか解説いたします。是非この機会に是非ともご聴講いただき、貴社の経営にお役立てください。

☆ 講 師

株式会社 船井総合研究所 チーフコンサルタント 賢浦 幸孝 氏



プロフィール

コンサルタント歴30年。

(株)船井総合研究所に入社以来、一貫して流通業・サービス業・メーカー・卸等の経営コンサルティングを手がけている。

勉強会も含め、アドバイス先は1000社を超え、サービス業を中心とした小売店指導は船井総研でも指折りである。

近年は貸衣装・ブライダル業界、貴金属買取ビジネスの提案を行い、業績向上を実現している。

また、斬新でニーズに敏感なビジネスセンスで、将来予測を得意とし、大胆な時流予測で好評を得ている。

☆ 日 時 平成24年9月12日（水） 13：30 ~ 15：00

☆ 会 場 松江商工会議所 1階 教養文化センター

☆ 参 加 費 無料

☆ 定 員 50名 応募締切：9月10日（月）

☆ 主 催 松江商工会議所 流通部会

☆ 連絡先 Tel：0852-32-0506

Mail：r_tanaka@matsue.jp

担当：経営支援課 田中涼



松江商工会議所 流通部会事務局 田中涼行き **FAX: 0852-32-9471**

[受講申込書]

| | | | | | |
|-------|----|--|----|-----|-------|
| 事業所名 | | | | TEL | () - |
| 所在 地 | | | | | |
| 参 加 者 | 役職 | | 氏名 | | |
| | // | | // | | |